

Für unser Start-up suchen wir nach Vereinbarung eine/n

Sales Manager/in

Bist du eine engagierte und offene Verkaufspersönlichkeit? Die Gewinnung von Neukunden sowie die Mitarbeit beim Ausbau und der Betreuung des bestehenden Kundenportfolios sind deine zentralen Aufgaben in dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Position. Fühlst du dich angesprochen? Beantworte diese Fragen mit JA und du bist bestens gewappnet, um in unserem Team eine Vorreiterrolle einzunehmen.



Was wir suchen

- du bist zwischen 25 und 35 Jahre alt, bringst Verkaufserfahrung im Aussendienst mit und verfügst über ein breites Netzwerk
- du bist kommunikativ, schlagfertig und rhetorisch geschickt
- du überzeugst durch ein kundengewinnendes Auftreten, deinen Charme und idealerweise durch dein Know-how im Bereich HR
- du denkst unternehmerisch und innovativ und dich begeistert der Aufbau einer neuen Dienstleistung
- du verfügst über Sprachtalent in Wort und Schrift, in Deutsch und Englisch

Was du tun wirst

- du akquirierst und betreust Kunden eigenständig und mit viel Gestaltungsspielraum
- du evaluierst die spezifischen Kundenbedürfnisse umfänglich und zielsicher
- du bist verantwortlich für die Realisierung quantitativer und qualitativer Ziele
- du unterstützt unser Team bei der Definition der strategischen Ausrichtung
- du erstellst regelmässige Umsatz-Forecasts auf Kundenebene

Was wir dir bieten

- ein spannendes und dynamische Umfeld in einem jungen und motivierten Team
- die Mitwirkung am Aufbau eines innovativen und erfolgsversprechenden Start-ups
- Flexibilität bezüglich Arbeitszeit und Standort
- attraktive Incentivierung, inklusive Beteiligungsmöglichkeit

Bist du interessiert?

Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme.

Flurin Müller
flurin.mueller@buddybroker.com